



Herzlich willkommen zur Generalversammlung 2026

Rorschach, 17. April 2026

Agenda

- 1 Präsidialansprache** Michael Hauser, VRP

- 2 Bericht operatives Geschäft** Martin Buyle, CEO

- 3 Finanzbericht** Markus Jäger, CFO

- 4 Ausblick 2026** Martin Buyle, CEO

- 5 Offizielle Traktanden** Michael Hauser, VRP

1. PRÄSIDENTIALANSPRACHE

Michael Hauser
VRP

Präsidialansprache

2025 – Ein Jahr der Bewährung – und der Stärke

Kernaussagen:

- **Resilienz 2025:**
 - Substanz gestärkt trotz herausforderndem Umfeld
- **Klare Strategie:**
 - Fokus auf Nischen, Technologie und Kundenwert
- **Transformation:**
 - Synergien und Effizienz steigern langfristige Profitabilität
- **Finanzielle Stärke:**
 - Hoher Cashflow und solide Bilanz sichern Stabilität
- **Kapitalmarkt:**
 - Disziplinierte Kapitalallokation und verlässliche Dividende
- **Wertschaffung:**
 - Fokus auf nachhaltiges Wachstum und Margenverbesserung
- **Ausblick 2026:**
 - Vorsichtig, aber mit starken strukturellen Treibern
- **Vertrauen:**
 - Grundlage für langfristigen Shareholder Value

2. **BERICHT OPERATIVES GESCHÄFT**

Martin Buyle
CEO

Bericht operatives Geschäft

Auf einen Blick

 **Massstab für hochpräzise Bearbeitungslösungen** - Fräsen • Drehen • Schleifen • Bohren

 **Eine lange Tradition der Spitzenleistung** – Ursprünge reichen bis ins Jahr 1862 zurück

 **Globale Präsenz** - 30 Standorte weltweit, 11 Produktionsstätte

 **Qualifizierte Mitarbeiter** - 1 800 Mitarbeiter weltweit

 **Marktfokus** - Aerospace • MedTech & Dental • Luxury Goods • Energy • Transportation • Industrial

StarragTornos Produkte sind in allen Bereichen unseres Lebens präsent.

Bericht operatives Geschäft

Starke und wachsende Marktsegmente

		Wachstumstreiber	Kunden	Anwendungen
	Aerospace	<ul style="list-style-type: none">• Steigende Ausgaben für Luftverteidigung• Wunsch nach Mobilität• Gesteigerte Kraftstoffeffizienz	<ul style="list-style-type: none">• Zivile und militärische OEMs• Hersteller von Flugzeugtriebwerken• Tier 1 Zulieferer	<ul style="list-style-type: none">• Flugzeugstrukturen• Tragflächen• Avionik
	MedTech & Dental	<ul style="list-style-type: none">• Alternde Bevölkerung• Höhere Präzisionsanforderungen• Kostendruck	<ul style="list-style-type: none">• Internationale OEMs und Zulieferer für Medizinaltechnik- und Dentalprodukte	<ul style="list-style-type: none">• Orthopädische Produkte• Zahnimplantate• Medizinische Instrumente
	Luxury Goods	<ul style="list-style-type: none">• Streben nach Wohlstand• Steigende Einkommen	<ul style="list-style-type: none">• High-end Hersteller von Luxusuhren und -marken	<ul style="list-style-type: none">• Uhren-/Schmuckkomponente, die eine aussergewöhnliche Oberflächenqualität erfordern

Bericht operatives Geschäft

Starke und wachsende Marktsegmente

		Wachstumstreiber	Kunden	Anwendungen
	Energy	<ul style="list-style-type: none">• Ersatz fossiler Energieträger• Wachsender Energiebedarf (KI, Digitalisierung)	<ul style="list-style-type: none">• Dampf- und Gasturbinen• Tier 1 Zulieferer für Windkraftanlagen-OEMs	<ul style="list-style-type: none">• Windkraftanlagen• Getriebe- und Lagerkomponenten
	Transportation	<ul style="list-style-type: none">• Anstieg Verteidigungsausgaben See- und Landbereich• Höhere Kraftstoffersparnis	<ul style="list-style-type: none">• OEMs für Anwendungen in der Landwirtschaft, im Schienenverkehr und in der Schifffahrt	<ul style="list-style-type: none">• Antriebskomponenten für die Schifffahrt• Getriebe- und Achsengehäuse• Motorblöcke für Arbeitsmaschinen
	Industrial	<ul style="list-style-type: none">• Zunehmende Miniaturisierung und komplexe Werkstücke• Erhöhter Effizienzbedarf• Umweltauforderungen	<ul style="list-style-type: none">• Hersteller von Industrienlagen• Elektronik-OEMs• Lohnfertigungen	<ul style="list-style-type: none">• Verbindungsstücke• Komplex bearbeitete Werkstücke

Bericht operatives Geschäft

Technologieführerschaft bei hochpräzisen Anwendungen

Wettbewerbsvorteile von StarragTornos

- **Fokussierte Nischenführerschaft**
Konzentration auf stark differenzierte Anwendungen statt auf standardisierte Massenmärkte.
- **Mehrmarkenstrategie**
Unterscheidbare Marken mit klaren technologischen Profilen und gezielter Positionierung in verschiedenen Branchen.
- **Umfassende Fertigungslösungen**
Integration von Maschinen, Werkzeugen, Automatisierung, Software und Anwendungstechnik.
- **Leistungsstabilität in Schlüsselanwendungen**
Die Lösungen der Gruppe sind für ihre Präzision, Bearbeitungsleistung und Produktivität anerkannt.
- **Starkes wiederkehrendes Servicegeschäft**
Eine grosse installierte Basis unterstützt Service, Nachrüstung und digitale Lösungen und trägt so zu stabilem Cashflow bei.
- **Europäische Wurzeln mit langfristiger Eigentümerschaft**
Stabile Schweizer Eigentumsverhältnisse unterstützen die nachhaltige Umsetzung der Strategie und eine disziplinierte Kapitalallokation.

Bericht operatives Geschäft

Strategische Prioritäten für eine nachhaltige Wertschöpfung

StarragTornos will seine Marktposition durch **fünf Schlüsselinitiativen** stärken.

- 1. Investitionen in Technologieführerschaft**
Gezielte F&E-Investitionen mit Schwerpunkt auf Automatisierung, fortschrittlichen Werkstoffen und digitaler Fertigung.
- 2. Nutzung von Synergien aus der Fusion**
Nutzung der Integrationsvorteile aus der Fusion von Starrag und Tornos.
- 3. Expansion in wachstumsstarken Anwendungsbereichen**
Vertiefung der Marktdurchdringung, um in jeder Zielanwendung zu den drei führenden Marktteilnehmern zu gehören.
- 4. Ausbau des After-Sales-Geschäfts**
Ausbau des Service-, Nachrüstungs- und Digitalangebots zur Steigerung der wiederkehrenden Umsätze.
- 5. Förderung von Talenten und Fachwissen**
Fortsetzung der Investitionen in Ingenieurs- und Anwendungskompetenz, um den steigenden Kundenanforderungen und dem Fachkräftemangel gerecht zu werden.

Bericht operatives Geschäft

Kennzahlen 2025

472.8 Mio. CHF

Auftragseingang

442.1 Mio. CHF

Nettoumsatz

1 814 FTE

Weltweite Belegschaft

1.00 CHF/Aktie

Dividendenvorschlag
an GV 2026

6.0 Mio. CHF

EBIT
1.4% vom Nettoumsatz

Bericht operatives Geschäft

Kennzahlen

in Mio. CHF	2025	2024	Diff. (%)
Auftragseingang	472.8	476.3	-0.7%
Nettoumsatz	442.1	494.1	-10.5%
EBIT	6.0	15.4	-61.0%
Reingewinn	5.3	11.9	-54.9%
Auftragsbestand	336.4	326.0	3.2%

Vergleich 2025 vs. 2024

- **Stabiler Auftragseingang** im Vergleich zum Vorjahr trotz eines schwierigen wirtschaftlichen Umfelds
- **Anstieg des Auftragsbestands** aufgrund der starken Nachfrage im Segment Aerospace
- **Rückgang bei Umsatz** und Ergebnis, hauptsächlich aufgrund der starken Abschwächung im Marktsegment Luxury Goods, insbesondere in der Uhrenindustrie
- **Rückgang der Profitabilität**, EBIT und Jahresüberschuss unter Vorjahresniveau
- **Positive, nachhaltige Entwicklung des Servicegeschäfts** zur Sicherung der Unternehmensstabilität
- **Kostensenkungs- und Restrukturierungsmassnahmen** zur Stärkung der künftigen Profitabilität umgesetzt

Bericht operatives Geschäft

Auftragseingang nach Marktsegmenten

Mio. CHF	2025	2024	+/-%
Aerospace	126.5	90.3	+40.1%
MedTech & Dental	30.5	38.4	-20.5%
Luxury Goods	28.4	51.6	-45.0%
Energy	28.1	32.3	-13.0%
Transportation	47.2	57.3	-17.6%
Industrial	73.6	73.5	+0.1%
Total Maschinen	334.6	343.4	-2.6%
Service	138.5	132.9	+4.2%
Total	472.8	476.3	-0.7%

Entwicklung der Marktsegmente

- **Aerospace** als wichtiger Wachstumsmotor, Grossaufträge von Kunden aus der zivilen Luftfahrt und dem Verteidigungsbereich gewonnen
- **Industrial** behauptete seine Position als zweitgrösstes Marktsegment, was auf eine stabile Nachfrage in einem breiten Spektrum industrieller Anwendungen zurückzuführen ist
- **Luxury Goods** verzeichnete einen deutlichen Rückgang, der in erster Linie auf die schwache Investitionstätigkeit in der Uhrenindustrie zurückzuführen war
- **Transportation, MedTech & Dental** und **Energy** verzeichneten einen Rückgang der Auftrags-eingänge
- **Service** wuchs weiter, gestützt durch langfristige Wartungsverträge, Revisions- und Modernisierungsaufträge

Bericht operatives Geschäft

Auftragseingang nach Regionen

in Mio. CHF	2025	2024	+/-%
Europa	157.3	194.3	-19.0%
Amerika	111.2	99.5	+11.8%
Asien	65.8	49.7	+32.4%
Total Maschinen	334.3	343.4	-2.6%
Service	138.5	132.9	+4.2%
Total	472.8	476.3	-0.7%

Entwicklung der Regionen

- **Europa** blieb der grösste Markt der Gruppe, doch **ging der Auftragseingang zurück**, was auf die schwachen Investitionen im Segment Luxury Goods zurückzuführen ist, insbesondere bei den Schweizer Uhrenherstellern.
- **Nord- und Südamerika** festigten ihre Rolle als wichtige Wachstumsregion, wobei **der Auftragseingang um 11.8 % stieg**, was hauptsächlich auf die starke Nachfrage von Kunden aus der Luft- und Raumfahrt sowie der Verteidigungsindustrie zurückzuführen war.
- Der Auftragseingang in **Asien erholte sich** nach einem schwachen Jahr 2024 **deutlich (+32.4 %)**, wobei China den grössten Anteil am Wachstum hatte.

Bericht operatives Geschäft

Nettoumsatz (Maschinen und Service)

in Mio. CHF	2025	2024	+/-%
Maschinen	313.0	359.6	-13.0%
Service	129.1	134.5	-4.0%
Total	442.1	494.1	-10.5%

Innovationshighlights – Neue Produkteinführungen 2025



Starrag STC 1250 HD

- **Gezielte Positionierung in der Luft- und Raumfahrt:** Neues Hochleistungs-Horizontalbearbeitungszentrum für die Fertigung von Flugzeugstrukturen
- **Im Einklang mit dem Strukturwandel im Flugzeugbau:** Profitiert vom vermehrten Einsatz von Titan-Strukturbauteilen in Grossraumflugzeugprogrammen der nächsten Generation
- **Kommerzielle Validierung:** Grossauftrag gesichert; Ausführung läuft



Tornos Swiss DT 7 / Swiss DT 10

- **Erfolgreiche weltweite Markteinführung 2025:** Swiss DT 7 & DT 10 gewinnen Aufträge in wichtigen Märkten
- **Skalierbare, leistungsstarke Plattform:** Kompaktes Design für breite Kundensegmente
- **Technologische Differenzierung:** Closed-Loop-Fertigung und Konnektivitätspaket stärken die digitale Positionierung
- **Deutliche Wertschöpfung für den Kunden:** Höhere Produktivität, verbesserte Auslastung und Kosteneffizienzpotenzial

Update zu den Synergieeffekten der Fusion

- Nach der Fusion von Starrag und Tornos im Dezember 2023 wurde ein konzernweites Programm gestartet, um operative Synergien zu identifizieren und zu realisieren.
- Die meisten **Synergieschritte** waren bis Ende 2025 **umgesetzt**, darunter die **Konsolidierung der Beschaffung** und die **gemeinsame Nutzung globaler Produktions-, Vertriebs- und Serviceinfrastrukturen**.
- Erste **positive Auswirkungen** zeigten sich **bereits 2025 im Betriebsergebnis**, wobei in den kommenden Jahren weitere Vorteile erwartet werden.
- Auf der kommerziellen Seite wurde das **Cross-Selling** zwischen Starrag und Tornos im Laufe des Jahres aktiv vorangetrieben und stellt für die Zukunft **zusätzliches Wachstumspotenzial** dar.

3. FINANZBERICHT

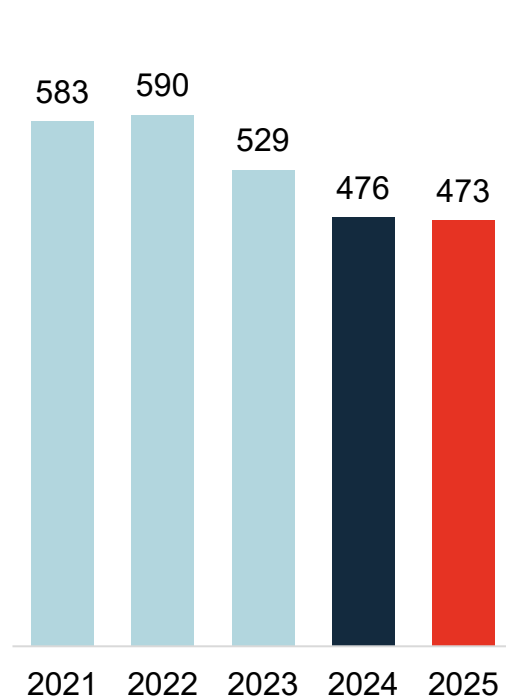
Markus Jäger
CFO

Finanzbericht

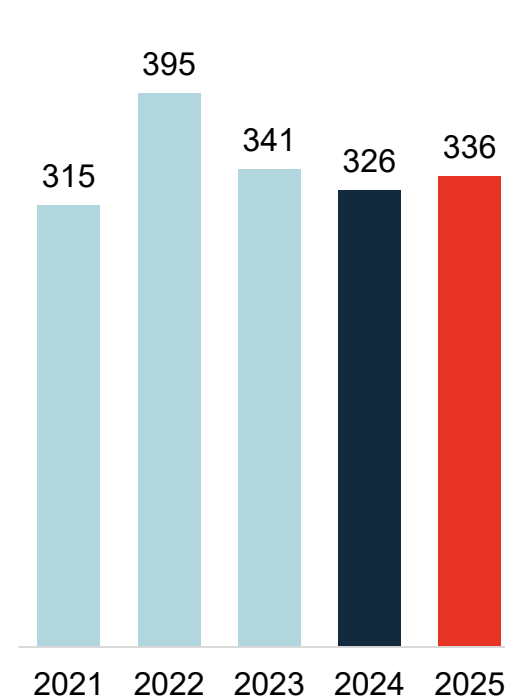
Auf einen Blick – 5-Jahres-Vergleich

in Mio. CHF

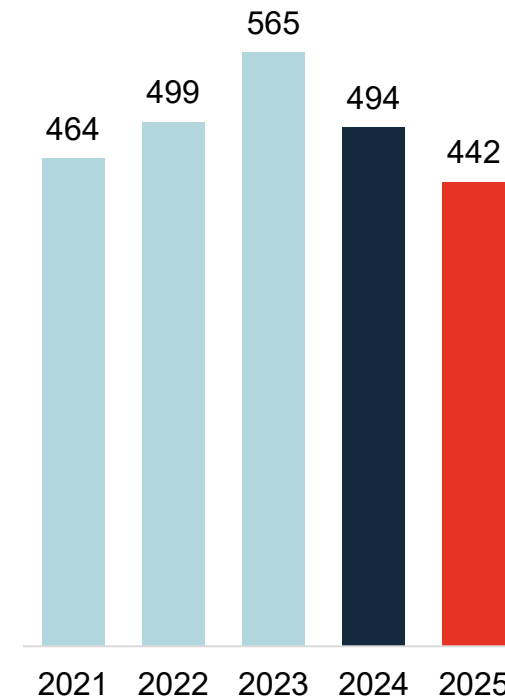
Auftragseingang



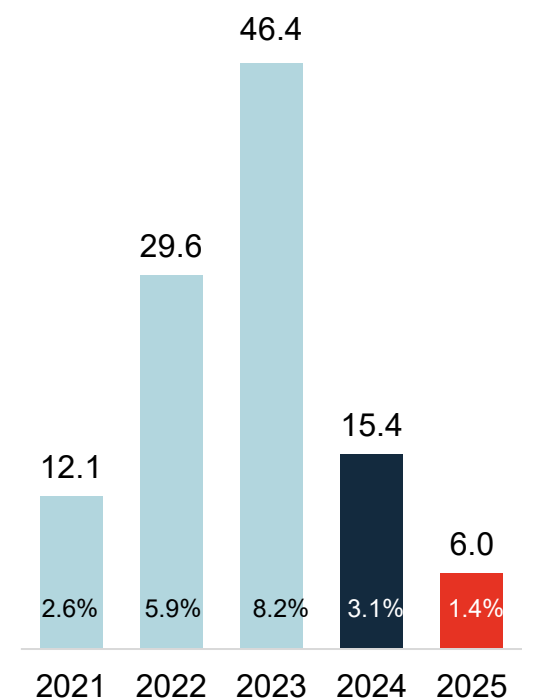
Auftragsbestand



Nettoumsatz



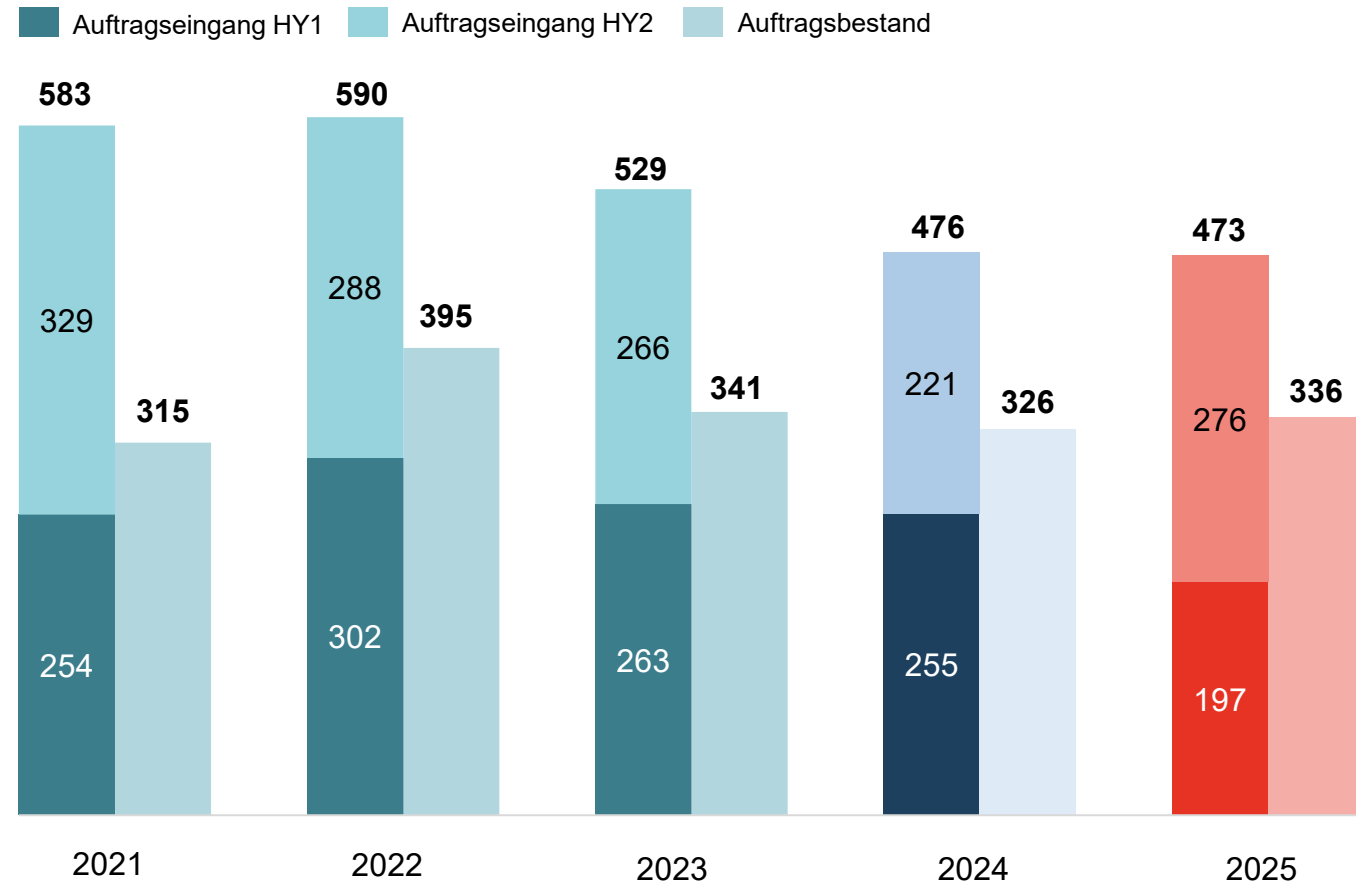
EBIT



Medien- und Analystenkonferenz

Auftragsbestand bildet eine solide Basis für 2026

in Mio. CHF



Auftragseingang 2025:

- Grossaufträge festigen unsere Position im Marktsegment Aerospace
- Verteidigungsaufträge stark gestiegen

Auftragsbestand:

- Auftragsbestand +3.2% - resilient und kundenorientiert

Book to bill Verhältnis:

- 1.07

Pro-forma-Zahlen 2021 - 2023 (ungeprüft)

Finanzbericht

Konsolidierte Erfolgsrechnung

in Mio. CHF	2025	2024
Nettoumsatz	442.1	494.1
<i>Division Starrag</i>	324.4	365.6
<i>Division Tornos</i>	117.7	128.5
<i>% Wachstum</i>	-10.5%	20.8%
EBITDA	19.0	27.5
<i>in % Nettoumsatz</i>	4.3%	5.6%
EBIT	6.0	15.4
<i>in % Nettoumsatz</i>	1.4%	3.1%
Betriebsfremdes Ergebnis	0.0	2.5
Finanzergebnis	-5.1	-2.9
Ertragssteuern	4.4	-3.2
Reingewinn	5.3	11.9
<i>in % Nettoumsatz</i>	1.2%	2.4%

Herausforderndes wirtschaftliches Umfeld:

- Umsatzrückgang 10.5%
 - Volumen: -45.5 Mio. CHF
 - Wechselkurs: -6.5 Mio. CHF
- Nachfragerückgang in den Bereichen Luxury Goods und Transportation.
- H2 Aufträge wirken 2026 – belastbarer Umsatztreiber

Kostenreduzierungen:

- Effizienzmassnahmen realisiert.
- Kurzarbeit in Chemnitz, Moutier und Vuadens
- Restrukturierungskosten 2.2 Mio. CHF belasten Ergebnis
- Nachhaltige Investitionen in F+E 32.8 Mio. CHF

Investitionen:

- Strategisches Investment fortgesetzt – Zukunft und Margen im Blick

EBIT:

- Rückgang aufgrund geringer Umsätze und Produktemix

Steuern:

- Verlustvorträge aktiviert und Rückstellungen aufgelöst

Finanzbericht

Konsolidierte Bilanz

in Mio. CHF	31.12.2025	31.12.2024
Umlaufvermögen	372.6	400.7
- Flüssige Mittel	52.8	60.7
- Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	132.7	113.8
- Vorräte	177.0	215.5
Anlagevermögen	152.0	150.1
Aktiven	524.5	550.9
Kurzfristige Verbindlichkeiten	164.6	184.4
Langfristige Verbindlichkeiten	47.4	50.3
Eigenkapital	312.6	316.1
Passiven	524.5	550.9
Eigenkapitalquote %	59.6%	57.4%

Starke Liquidität:

- Finanzielle Flexibilität und Risikopuffer

Nettoumlaufvermögen:

- Forderungen: Anstieg bedingt durch höhere langfristige Aufträge
- Vorräte: nachhaltige Reduktion
- Verbindlichkeiten: Rückzahlung kurzfristiger Kredite

Anlagevermögen:

- Investitionen zur Unterstützung des nachhaltigen Wachstums

Eigenkapitalquote:

- Gewährleistet hohes Mass an Stabilität und Unabhängigkeit

Finanzbericht

Konsolidierte Geldflussrechnung

in Mio. CHF	2025	2024
Geldfluss aus Betriebstätigkeit	47.8	7.7
Geldabfluss aus Investitionstätigkeit	-12.4	-14.7
Free Cashflow	35.4	-7.0
Aufnahme kurzfristiger Finanzverbindlichkeiten	-	20.5
Rückzahlung von Krediten	-36.5	-
Auszahlung Dividenden	-5.5	-13.7
Geldfluss aus Finanzierungstätigkeit	-42.0	6.8
Flüssige Mittel Schlussbestand	52.8	60.7
Nettoliquidität / Schulden	29.6	-0.3

Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit:

- Abbau Lagerbestände
- Verbesserte Zahlungskonditionen mit Lieferanten
- Anzahlungen aus POC-Verträgen

Cashflow aus Investitionstätigkeit:

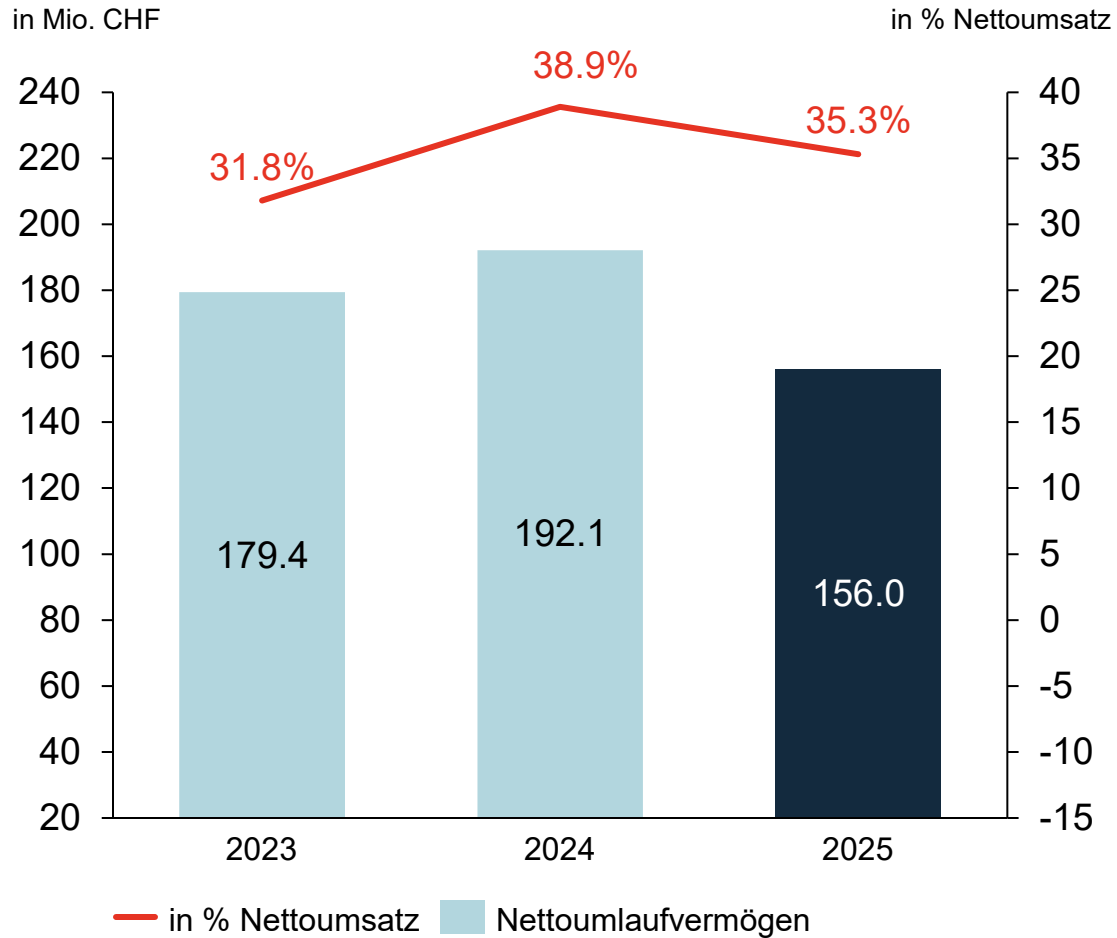
- Sachanlagen 10.6 Mio. CHF
- Immaterielle Vermögenswerte 2.3 Mio. CHF

Nettoliquidität / Schulden:

- Positiv 29.6 Mio. CHF
- Kurzfristige Bankverbindlichkeiten ausgeglichen

Finanzbericht

Nettoumlaufvermögen

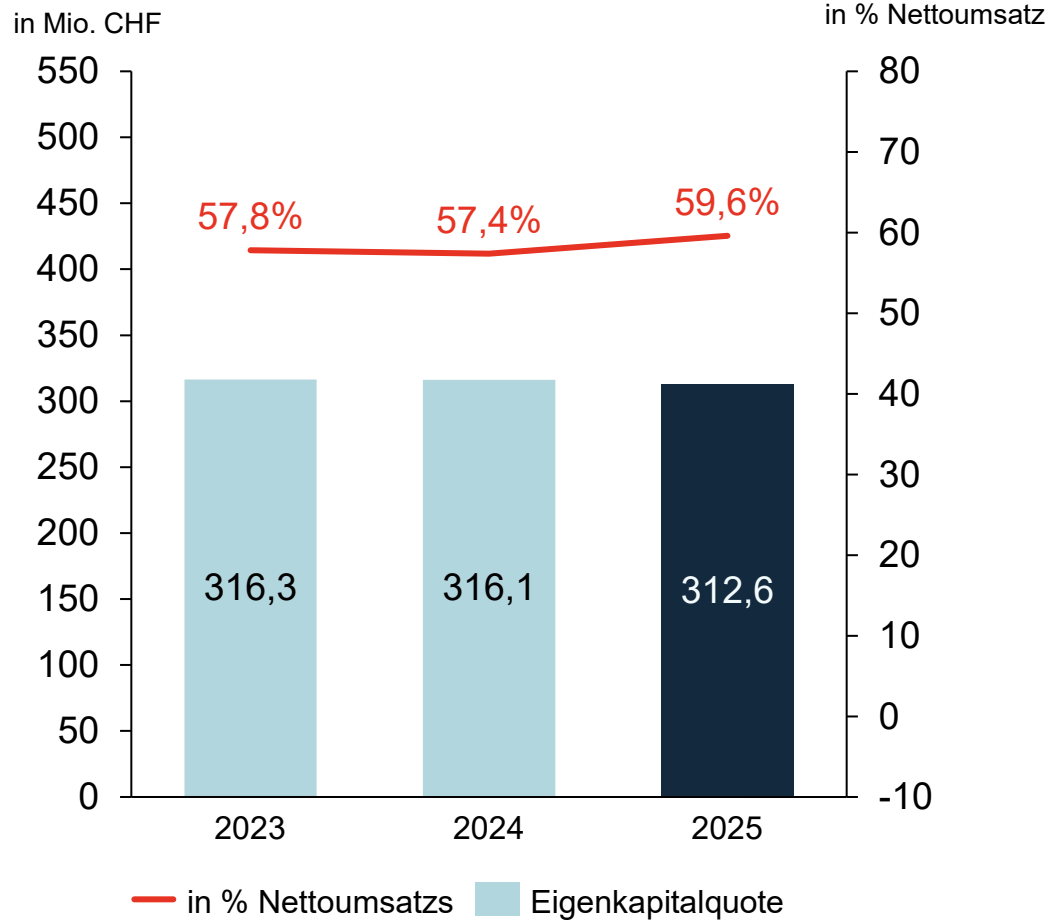


Nachhaltige Reduktion Nettoumlaufvermögen:

- **NWC** – Kapitalbindung verringert
- **Cash conversion** – Kapitalumschlag erhöht
- **Finanzflexibilität** – Mittel für Strategie
- **Monitoring** – operative Effizienz sichern

Finanzbericht

Eigenkapitalquote



Eigenkapitalquote 59.6% - starke Basis:

- **Finanzstabilität** – handlungsfähig in jeder Lage
- **Resilienz** – robust in Krisenzeiten
- **Wachstumsgrundlage** – nachhaltig und strategisch

Finanzbericht

Ausschüttungsquote

	2025	2024
Reingewinn (Mio. CHF)	5.3	11.9
Gewichtete durchschnittliche Anzahl ausstehender Aktien	5'463'121	5'463'121
Gewinn je Aktie (CHF)	0.98	2.17
Dividende je Aktie (CHF)	1.00	1.00
Ausschüttungsquote	102.2%	46.1%
Jahresendkurs StarragTornos Aktie (CHF)	29.70	37.00

Nachhaltige Dividendenpolitik:

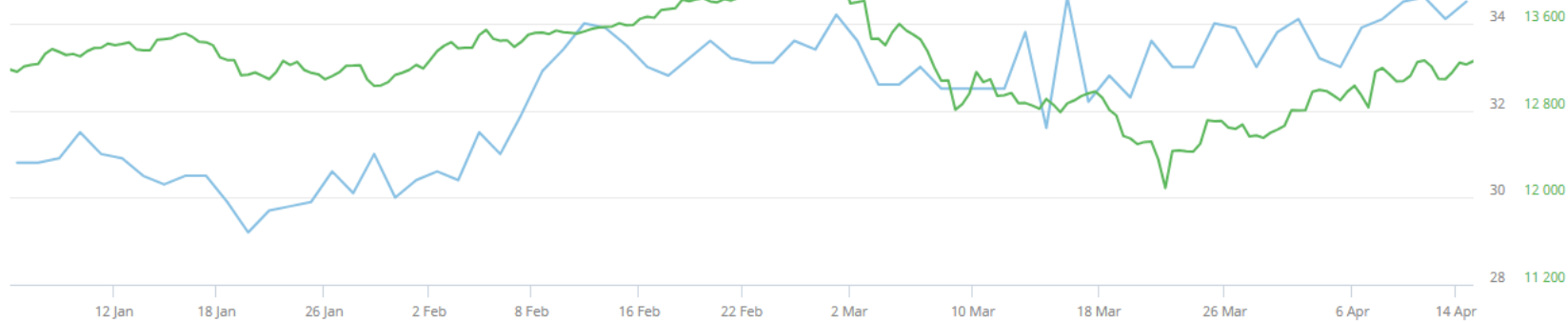
- Stabile Ausschüttung – zuverlässige Dividende
- Aktive Rendite – Shareholder value im Focus
- Finanzielle Balance – Wachstum versus Ausschüttung
- Flexibilität – Anpassung an Markt und Ergebnisentwicklung

Antrag an Generalversammlung:

CHF 1.00 pro Aktie
je 50% aus Gewinn- und Kapitalreserven

Finanzbericht

Aktienkurs ab 01.01.2026



— StarragTornos (STGN) — SMI

Aktienkursentwicklung seit 1. Januar:

- Erfreuliche Entwicklung
- Marktkonsens – Kursziel CHF 45

Quelle: Six Group

4. AUSBLICK 2026

Martin Buyle
CEO

Ausblick 2026

Marktumfeld und Nachfrageausblick

- **Herausforderndes makroökonomisches Umfeld:** Keine eindeutigen Anzeichen für eine breit angelegte Erholung; wirtschaftliche Unsicherheit und potenzielle neue Handelsbarrieren bleiben Risikofaktoren
- **Aerospace und Verteidigung als zentrale Wachstumssäule:** Die Nachfrage dürfte weiterhin stark bleiben; eine gestärkte Positionierung im Verteidigungsbereich eröffnet zusätzliche Wachstumschancen
- **Begrenzte Sichtbarkeit:** Keine wesentliche Erholung in den Marktsegmenten Luxury Goods, Transportation, MedTech & Dental oder Energy zu erwarten
- **Regionale Dynamik bleibt unterstützend:** Solide Auftragsdynamik aus den USA (+11.8 % im Jahr 2025) und starker Aufschwung in Asien (+32.4 %), gestützt durch globale Präsenz und Reshoring-Trends
- Der **Auftragsbestand** sorgt für **operative Stabilität** im Jahr 2026

Ausblick 2026

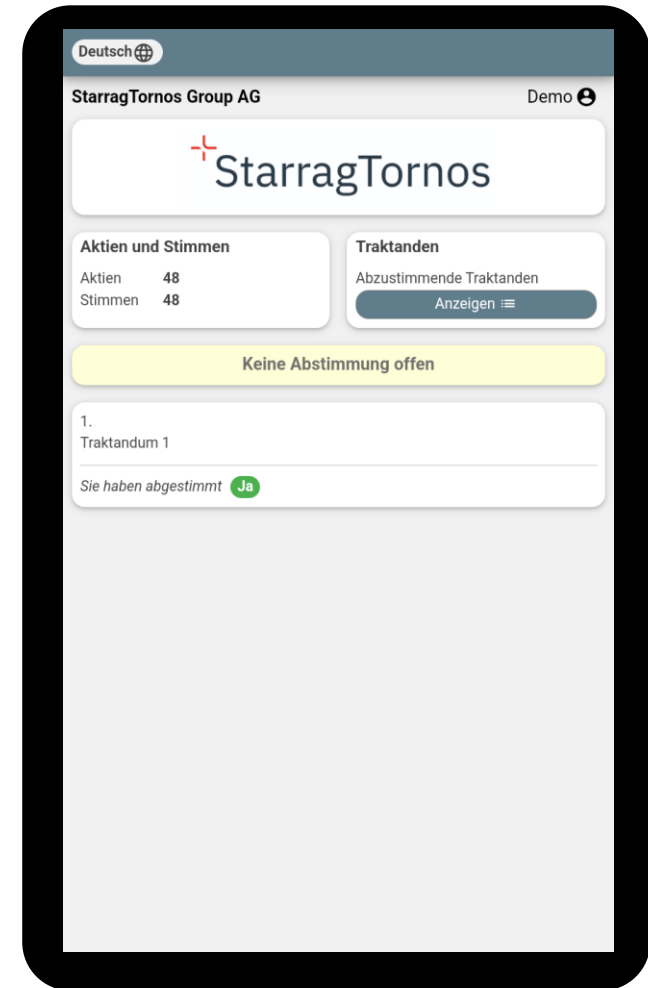
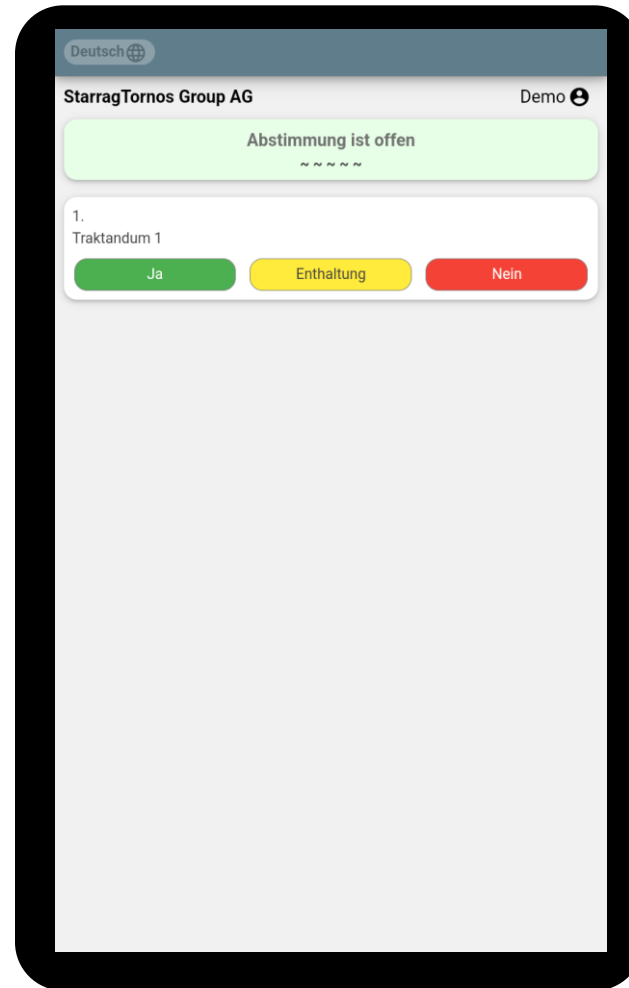
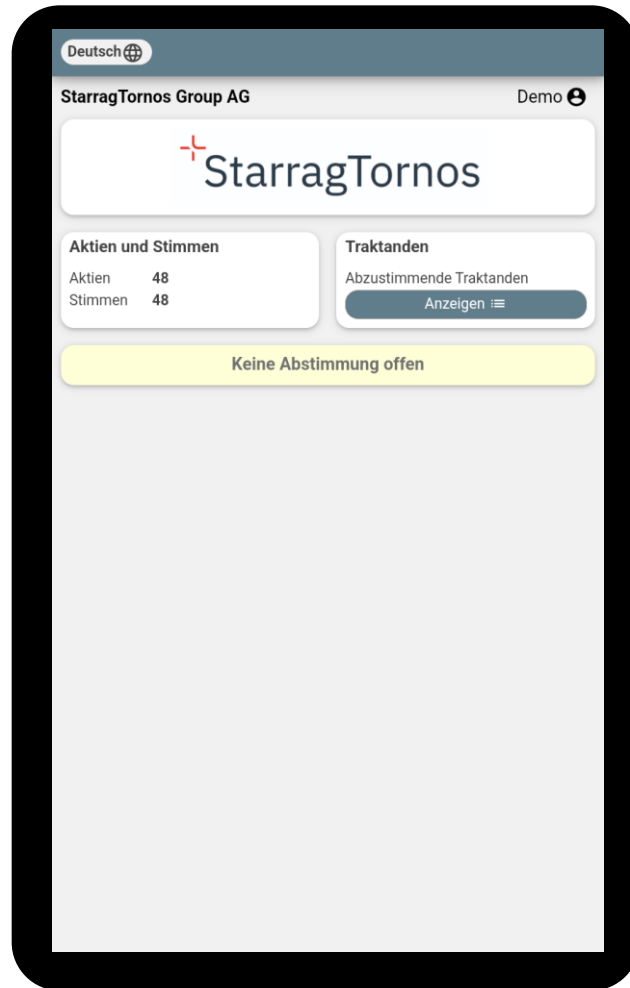
Strategische Prioritäten und Widerstandsfähigkeit

- **Adaptives Umsetzungsmodell:** Vorsichtiger, aber flexibler Kurs, um schnell auf Marktveränderungen zu reagieren
- **Strukturelle Kosten- und Wertschöpfungskettenoptimierungen:** Die 2025 umgesetzten Massnahmen stärken die Widerstandsfähigkeit und sichern die Margen
- **Stabilität im Dienstleistungsgeschäft:** Der Ausbau langfristiger Wartungsverträge, Revisions- und Modernisierungsaufträgen stützt die wiederkehrende Umsatzbasis
- **Konsequente Realisierung von Synergien:** Weiterhin konsequente Umsetzung gruppenweiter Effizienzinitiativen
- **Chancenorientierter Ansatz:** Aktive Nutzung ausgewählter Wachstumschancen, sobald sie sich ergeben

4. OFFIZIELLE TRAKTANDEN

Michael Hauser
VRP

Elektronische Abstimmung – TePad



Formelle Feststellungen

- **Revisionsstelle:** **PricewaterhouseCoopers AG**
vertreten durch Herrn Oliver Kuntze
- **Erstellung Protokoll:** **Dr. David Brunner**
- **Unab. Stimmrechtsvertr.:** **Rechtsanwalt lic. iur. Jürg Jakob**
rtwp rechtsanwälte¬are, St. Gallen
- **Stimmenzähler:** **Stefan Saladin** (Specialist General Meeting sharecomm)
Kilian Schmueck (Strategic Assistant)

Traktandum 1.1

Lagebericht, Jahresrechnung und Konzernrechnung 2025

Der Verwaltungsrat beantragt, den Lagebericht, die Jahresrechnung und die Konzernrechnung 2025 zu genehmigen.

Traktandum 1.2

Bericht über nichtfinanzielle Belange für das Geschäftsjahr 2025

Der Verwaltungsrat beantragt, den Bericht über nichtfinanzielle Belange für das Geschäftsjahr 2025 zu genehmigen.

Traktandum 1.3

Vergütungsbericht 2025

Der Verwaltungsrat beantragt, den Vergütungsbericht 2025 in einer nicht bindenden Konsultativabstimmung zu genehmigen.

Traktandum 2.1

Verwendung des Bilanzgewinns

Antrag des Verwaltungsrats
über die Verwendung des Bilanzgewinns:

Gewinnvortrag	TCHF	87 825
Jahresergebnis	TCHF	<u>-71</u>
Verfügbarer Bilanzgewinn	TCHF	87 754
Dividende CHF 0.50 brutto je Namenaktie	TCHF	<u>-2 732</u>
Vortrag auf neue Rechnung	TCHF	85 022

Traktandum 2.2

Verwendung der Reserven aus Kapitaleinlagen

Antrag des Verwaltungsrats

über die Verwendung der Reserven aus Kapitaleinlagen:

Verfügbare Reserven aus Kapitaleinlagen	TCHF	117 515
Verrechnungssteuerfreie Ausschüttung CHF 0.50 je Namenaktie	TCHF	<u>-2 731</u>
Vortrag auf neue Rechnung	TCHF	114 784

Traktandum 3

Entlastung des Verwaltungsrats

Der Verwaltungsrat beantragt, den Verwaltungsratsmitgliedern Entlastung zu erteilen.

Traktandum 4.1

Gesamtvergütung der Mitglieder des Verwaltungsrats von der ordentlichen Generalversammlung 2026 bis zur ordentlichen Generalversammlung 2027

Der Verwaltungsrat beantragt, einen Betrag von CHF 1 100 000 als maximale Gesamtvergütung des Verwaltungsrats für die Zeitspanne von der ordentlichen Generalversammlung 2026 bis zur ordentlichen Generalversammlung 2027 zu genehmigen.

Traktandum 4.2

Gesamtvergütung der Mitglieder der Konzernleitung für das nächste Geschäftsjahr (2027)

Der Verwaltungsrat beantragt, einen Betrag von CHF 3 300 000 als maximale Gesamtvergütung der Konzernleitung für das Geschäftsjahr 2027 zu genehmigen.

Traktandum 5.1

Wahl in den Verwaltungsrat

Der Verwaltungsrat beantragt die individuelle Wahl von folgenden Personen in den Verwaltungsrat:

- 5.1.1 Adrian Stürm
- 5.1.2 Michael Hauser
- 5.1.3 Christian Androschin
- 5.1.4 Bernhard Iseli
- 5.1.5 Till Fust

je für eine Amtsdauer bis zum Abschluss der ordentlichen Generalversammlung 2027.

Traktandum 5.1.1

Wahl in den Verwaltungsrat

Adrian Stürm

für eine Amtsdauer bis zum Abschluss der ordentlichen
Generalversammlung 2027

Traktandum 5.1.2

Wahl in den Verwaltungsrat

Michael Hauser

für eine Amtsdauer bis zum Abschluss der ordentlichen
Generalversammlung 2027

Traktandum 5.1.3

Wahl in den Verwaltungsrat

Christian Androschin

für eine Amtsdauer bis zum Abschluss der ordentlichen
Generalversammlung 2027

Traktandum 5.1.4

Wahl in den Verwaltungsrat

Bernhard Iseli

für eine Amtsdauer bis zum Abschluss der ordentlichen
Generalversammlung 2027

Traktandum 5.1.5

Wahl in den Verwaltungsrat

Till Fust

für eine Amtsdauer bis zum Abschluss der ordentlichen
Generalversammlung 2027

Traktandum 5.2

Wahl des Verwaltungsratspräsidenten

Der Verwaltungsrat beantragt die Wahl von Michael Hauser als Verwaltungsratspräsident für eine Amtsdauer bis zum Abschluss der ordentlichen Generalversammlung 2027.

Traktandum 5.3

Wahl des Vergütungsausschusses

Der Verwaltungsrat beantragt die individuelle Wahl von folgenden Verwaltungsräten in den Vergütungsausschuss:

5.3.1 Bernhard Iseli

5.3.2 Michael Hauser

je für eine Amtsdauer bis zum Abschluss der ordentlichen Generalversammlung 2027.

Traktandum 5.3.1

Wahl in den Vergütungsausschuss

Bernhard Iseli

**für eine Amtsdauer bis zum Abschluss der ordentlichen
Generalversammlung 2027**

Traktandum 5.3.2

Wahl in den Vergütungsausschuss

Michael Hauser

für eine Amtsdauer bis zum Abschluss der ordentlichen
Generalversammlung 2027

Traktandum 5.4

Wahl der Revisionsstelle

Der Verwaltungsrat beantragt die Wahl der PricewaterhouseCoopers AG, St. Gallen, als Revisionsstelle der Gesellschaft für das Geschäftsjahr 2026.

Traktandum 5.5

Wahl des unabhängigen Stimmrechtsvertreters

Der Verwaltungsrat beantragt die Wahl der Kanzlei rtwp rechtsanwälte & notare, St. Gallen, als unabhängigen Stimmrechtsvertreter für eine Amtsdauer bis zum Abschluss der ordentlichen Generalversammlung 2027.

Traktandum 6

Verschiedenes

Apéro

Die nächste Generalversammlung findet statt am
Freitag, 23. April 2027

Gerne laden wir Sie nun zu einem Apéro ein.

Herzlichen Dank für Ihr Interesse!

Disclaimer

Der Inhalt dieses Dokuments, einschliesslich aller darin gemachten Aussagen, basiert auf Schätzungen, Annahmen und anderen Informationen, die dem Management der StarragTornos Group gegenwärtig zur Verfügung stehen. Dieses Dokument enthält bestimmte Aussagen über die zukünftige geschäftliche und finanzielle Entwicklung oder zukünftige Ereignisse der StarragTornos Group, die zukunftsgerichtete Aussagen darstellen können. Die hierin enthaltenen zukunftsgerichteten Aussagen können durch Risiken, Einflüsse und andere Faktoren erheblich beeinflusst werden, von denen viele heute noch nicht absehbar sind und/oder ausserhalb der Kontrolle der StarragTornos Group liegen, sodass die tatsächlichen Ergebnisse, einschliesslich der Finanzergebnisse und der operativen Ergebnisse der StarragTornos Group, wesentlich von denjenigen abweichen können, die in den zukunftsgerichteten Aussagen ausdrücklich oder implizit angenommen, erwartet oder projiziert werden. Die StarragTornos Group gibt weder ausdrücklich noch stillschweigend eine Zusicherung oder Gewährleistung dafür ab, dass diese zukunftsgerichteten Aussagen eintreffen werden. Ferner ist jede Bezugnahme auf vergangene Leistungen nicht unbedingt ein Hinweis auf die Zukunft.

Sofern nicht gesetzlich vorgeschrieben, ist die StarragTornos Group nicht verpflichtet, ihre zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder anderweitig zu überprüfen, sei es aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder aus anderen Gründen.

Dieses Dokument, einschliesslich aller darin enthaltenen Informationen, stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung der StarragTornos Group zum Kauf oder Verkauf, zum Handel oder zu Transaktionen mit Wertpapieren der StarragTornos Group dar und darf nicht als solches ausgelegt werden. Investoren dürfen sich bei ihren Anlageentscheidungen nicht auf diese Informationen verlassen und sind für ihre eigenen Anlageentscheidungen selbst verantwortlich. Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen und Unterlagen dienen ausschliesslich zu Informationszwecken und stellen weder einen Prospekt im Sinne des schweizerischen Finanzdienstleistungsgesetzes (in der jeweils gültigen Fassung) noch einen Prospekt nach dem Recht einer anderen Rechtsordnung oder eine andere Art von Angebotsunterlage dar.